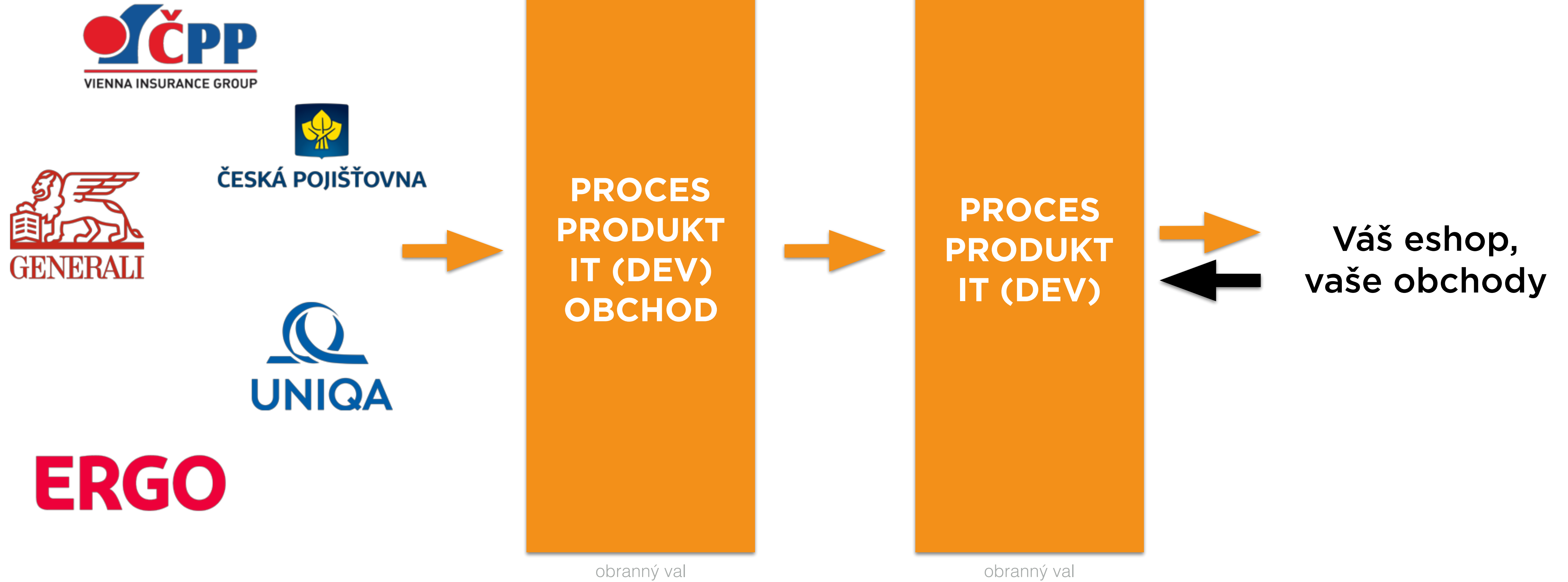




POSOUVÁME BYZNYS. ŘEŠÍME PROBLÉMY.

Abyste vy skoro nemuseli.

ŘEŠÍME PROBLÉMY



MRAKY PRÁCE.

Kterou nikdo jiný neudělá. A přitom na ní stojí úspěch.

PROCES

- Předlikvidace
- Komunikace s klientem
- Procesování a kontrola plateb
- Urgence na straně pojišťovny i klienta
- Call centrum a kontaktní centrum
- Právní servis
- Realizace procesních vylepšení

OBCHOD

- Vztahy s pojišťovnami. Celý trh
- Trvalá selekce dostupných nabídek
- Neveřejné informace
- Scoring pojišťovacích partnerů
- Automatické doručování nejlepší nabídky
- Urychlování změn
- Přímá podpora prodeje na prodejnách

PRODUKT

- Úpravy existujících produktů
- Zavádění nových produktů na trh
- Bundlování produktů
- Marketování produktů
- Vyvažování Klient - Pojišťovna - Partner

IT (Development)

- Vývoj komplexní aplikace
- Automatizace prodeje skrze API
- API napojení na pojišťovny
- Automatizace řešení škod
- Napojení na ERP systémy partnera
- Obsluha koncového klienta
- Datové exporthy
- Vaše jedno napojení = celý trh**

Obranný val. vs Přímé spojení

Není pojišťovna jako pojišťovna. A navíc. Lidi toho nakecají.

REALITA OD INSIE

Oddělujeme pro vás zrna od plev.
Prověřujeme skutečný stav věcí.
Vybíráme kvalitní pojišťovací partnery.
Pomáháme odbourávat korporátní bullshit.
Tlačíme na posuny. Škody. Smlouvy. Denně.

SLIBY, KECY A NESMYSLY

Produkty, které naštvou zákazníky.
Dohánění ekonomické reality zamítáním škod.
Špatné pojišťovny a služby schované za jiné.
Malá nebo žádná kontrola nad řešením škod.
Oddání se na milost a nemilost platební morálce pojišťovny.
Plná závislost na IT a produktovém oddělení pojišťovny.
Složitá výměna za novou pojišťovnu.
Minimální podpora na prodejnách.
Nulová schopnost rozvoje prodejních znalostí prodejců.

INVESTUJEME DO ROZVOJE

Co můžete využít, na čem makáme a co plánujeme v roce 2019.

1. Automatizace zakládání servisní případů (XML formát)
2. Vytváření nových smluv skrze API přímo z vaší pokladny.
3. Automatické notifikace klienta o vývoji škody a stavu dokumentů.
4. Nový upload dokumentů k registrované škodě.
5. Automatické urgencye nedodaných dokumentů (zrychlení řešení PU).
6. Video na podporu prodeje NP na eshopu.
7. Komplexní program rozvoje obchodních dovedností prodejců.
8. Marketingová podpora prodeje poj. služeb dle kanálů partnera.
9. Doprovodná nabídka poj. služeb pro koncové zákazníky.



Bojujeme za vás.